



MINI-MBA

ALTA PERFORMANCE NA GESTÃO DE NEGÓCIOS

VÁLIDO PARA EFEITO DO CUMPRIMENTO DAS 35 HORAS DE FORMAÇÃO OBRIGATÓRIA DE ACORDO COM O CÓDIGO DO TRABALHO

OBJETIVOS

» Aquisição de competências técnicas, pessoais e interpessoais para um excelente desempenho na gestão de negócios.

CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

MÓDULO 1

CRIAR UMA EMPRESA

- » Ideias e Oportunidades de Negócios.
- » Perfil e Potencial do Empreendedor.
- » Formas Jurídicas de Empresa.
- » Etapas para a constituição administrativo-jurídica de uma sociedade e a obtenção da personalidade jurídica.
- » Plano de Operações
- » Ferramentas de Financiamento

MÓDULO 2

CONCEITOS GERAIS DE CONTABILIDADE E FISCALIDADE PARA EMPREENDEDORES

- » Objectivos da Contabilidade financeira
- » Introdução ao Sistema de Normalização Contabilística
- » Análise e interpretação das demonstrações financeiras: Balanço, Demonstração dos Resultados, Demonstração dos Fluxos de Caixa e Anexo.
- » Obrigações Fiscais das Empresas: Obrigações mensais, anuais e planeamento fiscal da empresa.
- » Análise de Benefícios Fiscais atribuídos às Empresas em vigor em 2018
- » Casos Práticos de análise e interpretação de Demonstrações Financeiras de Empresas

MÓDULO 3

PLANO DE NEGÓCIOS

- » Enquadramento e conceitos gerais
- » Abordagem estratégica
- » Formulação estratégica
- » Abordagem financeira
- » Controlo do plano de negócios
- » Balanced Scorecard (BSC)
- » Modelo Startup
- » Elaboração de um caso prático

MÓDULO 4

ESTRATÉGIA COMERCIAL DA EMPRESA

- » Plano de Marketing: Planeamento, Estratégia, acção e etapas.
- » Técnicas de Vendas e Negociação para o Alto Desempenho
- » Seminário: Divulgação do Negócio e Captação de Clientes através das redes sociais

MÓDULO 5

COACHING E GESTÃO DE EQUIPAS PARA EMPREENDEDORES

- » Conceito de Coaching
- » Exploração do presente
- » Projecção do futuro
- » Processo de Coaching
- » Coaching de Equipas
- » Coaching e Liderança
- » Liderar Equipas de trabalho para a Alta Performance

MÓDULO 6

GESTÃO LABORAL DA EMPRESA

- » Tópicos de Legislação Laboral: Contrato de Trabalho, Direitos e Deveres dos Trabalhadores, Cessação do Contrato de Trabalho.
- » Regimes de Segurança Social dos Trabalhadores Dependentes e dos Trabalhadores Independentes.
- » Seminário: Recrutamento e Selecção vs retenção de talentos

DESTINATÁRIOS

Todos aqueles que pretendam criar uma empresa, lançar um negócio, empresários que pretendem estar melhor preparados para gerir a sua empresa num clima de incerteza e adversidade, estudantes universitários com perfil de empreendedores, etc.

FORMADORES

DR. MIGUEL FRAGOSO

Economista, Membro Efectivo da Ordem dos Economistas no Colégio de Especialidade de Economia e Gestão Empresariais. Contabilista Certificado, Membro da Ordem dos Contabilistas Certificados. Director Geral e Gestor de Formação da CERTFORM desde Abril de 2000. Experiência de 20 anos em Prestação de serviços de Contabilidade e Assessoria Fiscal a Empresas e Particulares. Formador Certificado pelo IEFP com uma experiência formativa de cerca de 19 000 horas como formador em Ciências Empresariais com particular enfoque nos domínios de Contabilidade e Fiscalidade. Educação: MBA em Direcção e Administração de Empresas, Licenciatura em Gestão de Empresas, Especialização em Auditoria Financeira, Pós- Graduação em Fiscalidade e Assessoria, Bacharel em Contabilidade e Administração. Possui vários Cursos de Formação Contínua para actualização de conhecimentos na área das Ciências Empresariais em particular no Sistema de Normalização Contabilística, Normas Internacionais de Contabilidade, Fiscalidade Nacional, Fiscalidade Internacional, Análise Económica e Financeira, Finanças Empresariais, Empreendedorismo, etc.

DR. ABÍLIO NUNES

Licenciado em Gestão de Empresas pelo Instituto Superior de Administração e Gestão. Acreditado pela Universidade do Porto em Coaching, Empowerment e Liderança de Equipas e, Coaching para o Alto Desempenho. Consultor Especialista e de Ligação. Formador





CERTFORM
Escola de Formação Prática

consolidar o futuro

MOVE-NOS A PAIXÃO PELA FORMAÇÃO

Certificado pelo IEFP, com elevada experiência nas áreas de Gestão Comercial e Vendas, Gestão Operacional, Análise Estratégia e Business Coaching. Percurso profissional desenvolvido em ambiente multinacional, designadamente na coordenação e gestão de diversos projectos, na coordenação de unidades de negócio, supervisão e dinamização de equipas comerciais, planificação do trabalho, definição de métricas/objectivos e monitorização de resultados. Vasta experiência nacional nas funções de coordenação dos departamentos comercial e operacional, de várias empresas.

CERTIFICAÇÃO

Será emitido um Certificado de Formação Profissional através da SIGO, tal como previsto na Portaria nº 474/2010, de 8 de Julho, que será atribuído aos formandos com um nível de presenças superior ou igual a 75%.

Este Certificado é válido para efeito do cumprimento das 35 horas de formação obrigatória, de acordo com o Código do Trabalho.



226 066 442

935 569 146 . 935 569 148



FORMAÇÃO Porto / Lisboa / Coimbra

www.certform.pt geral@certform.pt